



Wir suchen für unseren Geschäftsbereich
„Bayern Nord“ eine/n

Investment Manager/in (w/m/d).

die BayBG

Die BayBG ist einer der größten Beteiligungskapitalgeber, vor allem für den bayerischen Mittelstand. Mit unseren Investments ermöglichen wir mittelständischen Unternehmen und Startups z. B. die Umsetzung von Innovations- und Wachstumsvorhaben, die Regelung der Unternehmensnachfolge oder die Optimierung der Kapitalstruktur.

die Aufgabe

Als Investment Manager/in (w/m/d) bist Du für die Akquisition und Begleitung von geeigneten Beteiligungsunternehmen verantwortlich. Im Mittelpunkt Deiner Tätigkeit stehen Eigenkapitallösungen für mittelständische Unternehmen in Wachstums- und Transformationsphasen. Du bereitest erforderliche Gremienentscheidungen vor, führst Vertragsverhandlungen und berätst und betreust anschließend die Beteiligungsunternehmen. Du übernimmst zudem von Anfang an ein bestehendes Portfolio von Beteiligungen an mittelständischen Unternehmen.

das Angebot

Neben einer spannenden Aufgabe erwartet Dich eine familienfreundliche Unternehmenskultur, selbstverständlich mit der Möglichkeit zu mobiler Arbeit. Wir bieten eine leistungsorientierte Vergütung mit attraktiver Bonusregelung, interessante freiwillige Sozialleistungen sowie einen eigenen Fitnessraum in unseren Büros am Englischen Garten. Eine offene Kommunikationskultur sorgt dafür, dass Du Dich wohlfühlst und Deine Ideen offen einbringen kannst. Werde Teil unseres engagierten Teams und erlebe ein Arbeitsumfeld, das Deine persönliche und berufliche Entwicklung fördert!

das Profil

- Erfolgreicher Abschluss eines betriebswirtschaftlichen oder vergleichbaren Studiums.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Beteiligungsgeschäft, in der Unternehmensberatung, M&A, Corporate Finance oder im Firmenkundengeschäft einer Bank. Deine beruflichen Erfahrungen kannst Du aber auch in einem mittelständischen Unternehmen (z. B. im Controlling, Bereich Finanzen) gesammelt haben.
- Du liebst es, Geschäftsmodelle und Zahlen gründlich zu analysieren, um auf dieser Basis fundierte Entscheidungen zu treffen.
- Du arbeitest gerne selbstständig in einem professionellen Umfeld und hast einen hohen Qualitätsanspruch an Deine eigene Arbeit.
- Wichtig für uns ist, dass Dir mit Deiner ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft der Kundenkontakt „auf Augenhöhe“ liegt.
- Du übernimmst gerne Verantwortung für den Erfolg Deiner Projekte und bleibst auch in intensiveren Verhandlungssituationen belastbar und fokussiert.
- Eine ausgeprägte soziale Kompetenz und gute Englischkenntnisse runden Dein Profil ab.
- Ein Pluspunkt wäre, wenn Du über ein gutes Netzwerk (z. B. Banken) in Bayern verfügst.

die Bewerbung

Sende uns bitte Deine Bewerbungsunterlagen per Mail bis **spätestens 28.02.2025** (mit möglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung). Anstelle eines Anschreibens teile uns bitte Deine Motivation mit, Dich auf diese Stelle bei der BayBG zu bewerben und wo Du aus Deiner Sicht zukünftig die besonderen Herausforderungen im Mittelstandsgeschäft siehst.

Kontakt: Michael Pallawiks, Tel.: 089/122280-168,
bewerbung@baybg.de

BayBG
Königinstraße 23, 80539 München
www.baybg.de

BayBG